

Frente a la polémica

«Si no se tienen las cuentas equilibradas no se puede hacer servicio público, por esto estoy de acuerdo con Linde»

Banca en la sombra

Rodríguez alertó sobre el crecimiento de este tipo de actividad y pidió más instrumentos regulatorios

Más financiación

La presidenta de la CNMV reivindica los mercados de valores como fuente de financiación alternativa

hacer servicio público, por eso estoy de acuerdo con el gobernador del Banco de España», concluyó. Sin embargo, el grupo parlamentario socialista solicitó ayer la comparecencia urgente en el Congreso de Luis María Linde, a quien acusó de ejercer de «agente electoral» del Partido Popular con sus declaraciones.

Más allá de la polémica, Rodríguez alertó en su discurso en el foro financiero de ABC del crecimiento de la banca en la sombra y pidió más instrumentos regulatorios para combatirlo. Rodríguez explicó que «el aumento de las exigencias prudenciales hace que parte de las intermediaciones crediticias se desplacen a otros canales». La Comisión Europea estima que en todo el mundo hay 53 billones que se mueven en estos canales, la mitad de lo regulado. En Europa la cifra alcanzaría los 23 billones de euros. A juicio de Rodríguez, estas cifras «obligan a replantear la supervisión en este ámbito».

Alternativas de financiación

Por otro lado, Rodríguez identificó un segundo reto para los reguladores y los supervisores financieros. La presidenta de la CNMV reivindicó los mercados de valores como fuente de financiación alternativa ante la falta de crédito del sector bancario. «La excesiva dependencia de crédito bancario puede hacer que en algún momento se estrangule la financiación a las empresas», señaló Rodríguez que apuntó también que «la economía europea está altamente bancarizada».

En su discurso, la presidenta de la CNMV quiso especificar este punto y afirmó que en los países, como España, donde el crédito está dominado por la banca «se produce un reparto y asignación de los recursos menos equilibrado entre las empresas y por lo tanto el PIB crece menos». Por ello, «se estrangula a las empresas y se frena el crecimiento económico».



Videoañálisis sobre la intervención en el foro ABC de Elvira Rodríguez

Juan Carlos Escotet Vicepresidente de Abanca

«Apostamos por la recuperación española y acertamos»

M. C./V. R.A. MADRID

Fue de los primeros grandes inversores extranjeros en apostar por que la recesión española era, en realidad, una gran oportunidad y, tres años después, asegura que «acertó». El vicepresidente de Abanca, Juan Carlos Escotet, reafirmó que la entidad es una apuesta decidida y de futuro del grupo Banesco por el mercado español. «España es un tesoro y tiene el futuro que inicialmente soñamos». Reconoció que en un momento plantearon la posibilidad de preservar la marca Novaga-



Recuperación
«España es un tesoro y tiene el futuro que soñamos»

licia, pero que los estudios de mercado señalaron que no era viable. Con esta operación «valoramos la estabilidad institucional que este país representa». «Hicimos una apuesta por la recuperación española. A tres años vista demuestra la validez de esta apuesta». Él mismo valoró como «ambiciosos» sus objetivos: 1.500 millones de euros de beneficio en los próximos tres años y mantener la mora por debajo del 3%.

María Dolores Dancausa CEO de Bankinter

Bankinter apuesta por crecer sin compras ni fusiones

M^a J. P/M. C. MADRID

María Dolores Dancausa, consejera delegada de Bankinter, se mostró «muy optimista» tanto por la evolución económica que prevé para España en 2015, como para la entidad que lidera. La ejecutiva espera mejorar este año los resultados de 2014, aunque ya entonces fueron récord. Y se mostró segura de poder conseguir este objetivo pues, en su opinión, buena parte de «las incertidumbres que había al comienzo del ejercicio ya se han despejado» tras el resultado de las elecciones andaluzas. Dancausa destacó



Más estabilidad
«Las dudas que había al inicio del año ya se han despejado»

el hecho de que Bankinter, que cumple 50 años en 2015, haya logrado este objetivo en solitario y «creciendo a base de innovación». «Bankinter es la única entidad que no ha comprado ni se ha fusionado con ninguna otra», aseguró. Una de las claves de este éxito ha sido saber crecer sin necesitar comprar. «Eso hace que no tengamos ningún miedo a los grandes retos y operaciones que sabemos que están por llegar en el mapa financiero español».

José María Méndez Director general de CECA

«Hay espacio para integraciones entre entidades de la zona euro»

M. C./V. R.A. MADRID

José María Méndez, director general de la CECA, aseguró que aún no ha terminado el baile en el sistema financiero europeo. El ejecutivo recordó la importancia del proceso de consolidación vivido en España, que ha transformado las 45 cajas de ahorros en 11 grupos bancarios y ha multiplicado por tres el balance medio de las entidades resultantes. De cara al futuro, el ejecutivo ha asegurado que «hay espacio para nuevas integraciones transfronterizas, entre entidades de la



Marco regulatorio
«La nueva norma de capital aumenta los costes de las entidades»

zona euro». Asimismo, Méndez afirmó que «la mora hipotecaria, de hecho, ha tocado techo», un escenario en parte fruto de la mejora económica y la tendencia a la baja del desempleo. En cuanto al entorno regulatorio, Méndez lo calificó como «una de las mayores preocupaciones» de los gestores. «Tenemos encima de la mesa una nueva normativa de capital y esto es algo que está aumentando los costes de las entidades».

Fin del ajuste

La banca da por concluido el proceso de cierre de oficinas

M. CUESTA/V. R. ALMIRÓN MADRID

El intenso proceso de cierre de oficinas que ha vivido la banca en los últimos años parece haber llegado a su fin. Al menos esta es la conclusión a la que se llegó ayer en una mesa de debate con la que se puso punto y final al XXII Encuentro Financiero organizado por ABC y Deloitte y en la que participaron directivos de Caixabank, Popular, Bankia y Sabadell.

«El número de oficinas va en función del modelo de negocio», señaló Antonio Pujol, director general de banca minorista del Popular. «La gran reestructuración ya la hicimos, tras la compra del Pastor, y en algunas zonas creo que deberíamos tener más». El director general de banca comercial de Banco Sabadell, Carlos Ventura, señaló que en los últimos años el proceso de reestructuración de oficinas ha sido potente. «Había tantas que se ha podido cerrar muchas sin efecto en el número de clientes, pero creemos que ese proceso está terminado». Aunque ha matizado que «sí puede haber un ajuste fino». Pero en última instancia defendió que todavía conviven diferentes segmentos y perfiles de clientes. Además, dijo que no tiene sentido cerrar «si las oficinas que quedan son rentables, la inversión está hecha y tu competidor está en la calle de al lado».

Para Juan Antonio Alcaraz, director general de negocio de Caixabank, «este debate hay que vincularlo con el número de empleados que hay en cada oficina. Nosotros hacemos una revisión constante de la rentabilidad de cada oficina, es un proceso muy dinámico. Las oficinas al final son espacios donde están los equipos para vender productos a los clientes», señaló. «Nosotros queremos siempre más oficinas para vender más» ha concluido Alcaraz. Aunque ha matizado que eso no significa que no aproveches el resto de los canales. «Bankia hizo su reestructuración de oficinas en 2013, a partir de ahí la red está en revisión constante», explicó Fernando Sobrini, director general adjunto de banca de particulares de Bankia.

«En mi opinión, es una cuestión de calidad, no de cantidad», aseveró. Sobrini explicó además que Bankia ahora revisa continuamente su red y cambia aquellas oficinas que no cumplen los estándares. «También trabajamos mucho el modelo de oficina. Ahora las especializamos mucho; unas las dedicamos al asesoramiento y otras a las transacciones», detalló.